

“Aquí el porqué IRON ha empezado tan fuerte”

entrevista con Stefano Sabbattini, Vice Presidente Gruppo Transtecno

Estamos muy entusiasmados con el producto. Es una gama de productos nacida de la experiencia y de la **pasión por nuestro trabajo**.

Desde hace unas pocas semanas la producción esta a plena capacidad y el lanzamiento ha tenido lugar recientemente en la Feria de Hannover, el pasado mes de Abril, desde entonces, el reconocimiento de la serie **IRON** ha sido continuo y generalizado.



Nos explica el porqué Stefano Sabbattini, Vice Presidente del Grupo: “ Es verdad, estamos muy contentos del impacto que IRON ha tenido sobre el mercado, tanto por parte de clientes consolidados como de clientes nuevos. IRON es un proyecto que nace basándose en la calidad y la **atención por el detalle**, los clientes lo han entendido de inmediato, y éste, es un hecho fundamental”.

Porque esto? “Con esta nueva gama de reductores, el Grupo Transtecno se posiciona para jugar un importante papel de liderazgo en los mercados internacionales. Para hacer esto, hemos invertido recursos importantes y hemos estructurado la producción y las empresas del Grupo en las principales areas geográficas.

Hemos tratado de introducir en el mercado alguna cosa más que las soluciones estándar ya existentes. Con una especial atención reservada a la calidad de los componentes. Experiencia, tecnología e innovación, que nos ha permitido combinar excelentes prestaciones con una óptima relación calidad/precio.

Hemos conseguido obtener todo esto partiendo del concepto de la extrema modularidad que ha distinguido siempre la gama de productos Transtecno. De esta manera, podemos fomentar la difusión para abrir **centros de ensamblaje** (MASTER Transtecno), con costes de inversión sostenibles y notablemente inferiores a los de nuestros principales competidores.



Los Distribuidores que deseen convertirse en auténticos profesionales de nuestro sector industrial, tienen ahora una posibilidad real para presentarse en el mercado como centros especializados, organizados para **responder rápidamente** a todas las solicitudes de reductores estándar de nuestro catálogo hasta 3.500 Nm”

Casos concretos? “Numerosos. Me gustaría subrayar como a día de hoy, ya algunos importantes Distribuidores se han convertido en MASTER, y como algunas **grandes empresas industriales** (tanto de Italia como de fuera) han procedido ya a iniciar importantes pedidos”.

Perspectivas de futuro? “Continuar por este camino, siempre con los pies en el suelo, con el deseo de hacerlo aún mejor: IRON, para nosotros, es un paso fundamental en nuestro crecimiento, lo que nos gratifica y nos motiva aún más”.

